

# Ceny energií násobně zvýšily zájem o vlastní výrobu elektřiny a energetické úspory.

## Poptávka po fotovoltaike mezi firmami stoupla 3krát

Bezprecedentní nárůst cen za energie a snaha o zvýšení vlastní energetické soběstačnosti. To jsou hlavní motivy, které letos vyšroubovaly poptávku firem a obcí po bezemisních zdrojích a úsporných energetických řešeních. Potvrzují to statistiky ČEZ ESCO, největšího českého hráče na poli komplexních řešení v energetických úsporách a dekarbonizaci.

Boom zaznamenává **poptávka po instalaci fotovoltaike**: letos bylo zahájeno 80 projektů, což je dvojnásobek jako za celý loňský rok. Poptávka je oproti loňsku trojnásobná. Vzhledem k životnosti panelů si tak zákazníci na cca 30 let zajistí část své spotřeby z vlastního energetického zdroje, navíc obnovitelného, který vyrábí čistou elektřinu zcela bez emisí CO<sub>2</sub>.

*„Celá Evropa dnes hledá způsoby, jak posílit vlastní výrobu energií a snížit závislost na Rusku. Tento trend jednoznačně vidíme i u českých firem a obcí. S tím, jak se zvyšují ceny energií, tak roste raketově zájem o všechny produkty, které mohou pomoci zákazníkům ušetřit a přispět k energetické bezpečnosti. Důležité je také spuštění dotačních titulů, které rozvoj trhu s fotovoltaikami a dalšími úspornými produkty moderní energetiky umožňují. Prakticky na každém jednání se zákazníci o podobné služby zajímají. Bavíme se o tom s firmami, obcemi nebo institucemi, které mají nevyužité střechy nebo areály. Jde o velké řetězce a strategické podniky, veřejné budovy a úřady ale i střední rodinné firmy,“* říká **Kamil Čermák, předseda představenstva a generální ředitel ČEZ ESCO**.

Podnikatelé nyní mohou o podporu na výstavbu fotovoltaike žádat o dotace například z Národního plánu obnovy nebo Modernizačního fondu. Dobíhá také čerpání z OPPIK a OPŽP.

Podobně roste zájem i o další úsporná řešení. Například u **projektů energetických úspor formou EPC** má už teď ČEZ ESCO zasmluvněné projekty v realizaci na úrovni trojnásobku tržeb loňského roku.

Energetické služby se zárukou (EPC) zákazníkovi přímo garantují ve smlouvě, že dodavatel řešení těchto úspor dosáhne, jinak musí rozdílovou částku dodavatel sám doplatit. Výše úspor je prokazatelné díky komplexnímu systému měření dat a energetickému managementu. Další výhodou je, že zákazník nemusí ze svého investovat do úsporných technologií ani korunu, protože všechna investiční opatření jsou hrazena ze samotných úspor generovaných projektem.

Zde je vedle rostoucího zájmu důležitým impulsem také zvýšené množství dotačních prostředků z dobíhajícího programového období 2014-2020, kde se značná část prostředků alokovala ke konci období a umožnila se právě možnost kombinovat EPC s dotacemi. Příprava EPC projektu zabere běžně i 2-3 roky a příjemce (s ohledem na pravidlo N+3) musí fyzicky vyčerpat prostředky do konce let 2022 resp. 2023.

U úsporných projektů se zárukou jsou nejčastějšími zákazníky města, kraje a jejich příspěvkové organizace, které snižují spotřebu, výdaje nebo emise CO<sub>2</sub>. Jen loni realizované projekty dosáhly snížení nákladů na spotřebu elektřiny, tepla, plynu a vody o čtvrt miliardy korun.

Zvedá se také počet zákazníků poptávajících úsporná řešení v osvětlení, loni to bylo mezitím o 45 procent. Poptávku táhnou zejména vlastníci nebo uživatelé velkých administrativních budov, průmyslových a logistických hal.

*Povzbudit firmy a obce na cestě k investicím do moderní energetiky chceme i prostřednictvím právě spouštěné informační kampaně „Kuráž“, která na úspěšných příbězích Národního divadla, Sladoven Soufflet ČR a Karlovarské krajské nemocnice ukazuje, že nic není nemožné,“ doplňuje **Kamil Čermák, předseda představenstva a generální ředitel ČEZ ESCO.***

ČEZ ESCO jde tomuto trendu naproti zvýšeným nasazením, posilováním týmů i tlakem na vyšší pružnost a kvalitu práce svých dodavatelů. Pro zákazníky připravuje vhodná řešení na klíč - od pomoci s financováním, přes projektovou dokumentaci, přípravu vhodné technologie, vlastní stavbu i následný servis. Přidanou hodnotou lídra trhu je koordinovaná nabídka všech firem z portfolia skupiny ČEZ ESCO, které se jednotlivě specializují například na kogenerační jednotky, fotovoltaiku, osvětlení, nebo klimatizaci. Zákazník tak dostane zastřešený návrh i řešení od jednoho poskytovatele.

**ČEZ ESCO** (Energy Service Company) je dceřiná společnost ČEZ, která se zaměřuje na služby související s moderní energetikou, dekarbonizací a snižováním klimatické stopy pro průmyslové zákazníky, obce a instituce. Jde například o energetické audity a energetické poradenství, výstavbu a provoz kogeneračních jednotek, zavádění systémů měření, renovaci teplárenských soustav a instalaci fotovoltaických elektráren. ČEZ ESCO je také dodavatelem služeb souvisejících s veřejnou a firemní elektromobilitou. Zajišťuje i dodávky elektřiny, plynu a tepla, výkup elektřiny, obchodování s emisními povolenkami, provoz energetických zařízení a jejich servis. Má cca 2000 zaměstnanců. Mezi dceřiné společnosti ČEZ ESCO patří firmy AirPlus, AZ KLIMA, Bytkomfort, CAPEXUS, ESCO Distribučné sústavy, ČEZ Energetické služby, ČEZ ENERGO, ČEZ LDS, Domat Control System, E-Dome, EP Rožnov, ENESA, ESCO SLOVENSKO, HORMEN, KART, KLF-Distribúcia a Spravbytkomfort. Více na [www.cezesco.cz](http://www.cezesco.cz).

© EPRAVO.CZ - Sbírka zákonů, judikatura, právo | [www.epravo.cz](http://www.epravo.cz)

## Další články:

- [Novela zákona o znalcích: krok ke stabilizaci systému, který se potýkal s provozní nepružností](#)
- [ASPI přechází na webovou verzi: výhody a budoucnost právních technologií](#)
- [Studium LLM v oboru PRÁVO & OBCHODNÍ SEKTOR: Když právo potkává byznys](#)
- [Legal Innovation Day 2025 ukáže, jak na praktické využití AI](#)
- [D.A.S. právní ochrana slaví 30 let a rozšiřuje dostupnost právních služeb](#)
- [Využijte nového AI asistenta pro právní řešerše](#)
- [Českým živnostníkům chybí právní podpora. D.A.S. přináší dostupné řešení](#)
- [ČEZ Prodej spouští inovativní službu flexibility: na dálku bude regulovat přetoky domácích fotovoltaik](#)
- [Veřejné právo jako klíčová oblast právního systému](#)
- [Za oponou vývoje: jak Wolters Kluwer vytváří AI nástroje pro efektivnější právní praxi](#)
- [Rovnováha mezi rodinou a paragrafy: Otcové z D.A.S. sdílejí své strategie](#)