

CHSH Kališ & Partners otevírá zastoupení v Ruské federaci

Tisková zpráva

Advokátní kancelář CHSH Kališ & Partners, člen nadnárodní skupiny CHSH, otevřela novou moskevskou pobočku. Jejím vedoucím se stal David Šimek - někdejší partner, vedoucí právník a generální ředitel moskevské pobočky jiné významné české advokátní kanceláře působící na ruském trhu.

Ačkoliv by se to mohlo zdát paradoxní, neboť na obchod mezi podnikateli z České republiky a Ruské federace má negativní vliv vývoj na Ukrajině, protiruské sankce a následný propad tamní ekonomiky, otevření moskevské pobočky CHSH Kališ & Partners koresponduje s aktuálním vývojem. Podnikatelé a instituce z obou zemí čelí na jedné straně turbulentnímu hospodářskému prostředí, na straně druhé zaznívají z Ministerstva průmyslu a obchodu ČR a institucí zaměřených na export jasné signály podporující vzájemné vztahy.

Ještě před ukrajinskou krizí a zavedením sankcí ze strany Evropské unie bylo Rusko vůbec nejvýznamnějším odbytištěm českého vývozu ze států mimo EU (v roce 2013 tam směřovalo 3,7 % veškerého exportu českých firem). Ruská federace byla navíc pro české exportéry jedním z primárních cílů v době, kdy se Evropa potýkala s ekonomickou krizí.

Sankce, které EU postupně zavádí od srpna 2014, citelně zasahují i českou ekonomiku. V listopadu 2014 zaznamenal export do Ruské federace meziroční propad o 23 % a další následky přicházejí zprostředkovaně, například v souvislosti se snížením reexportu přes Německo nebo zhoršující se kondicí ruských bank.

S obchodními kontakty s partnery v rámci Ruské federace a států SNS byla i před nástupem současné krize spojena specifická úskalí, která zahrnovala jednání s ruskými bankami nebo orientaci v poměrně složité struktuře subjektů Ruské federace. David Šimek s sebou do moskevské pobočky CHSH Kališ & Partners přináší zkušenost se zastupováním českých a slovenských klientů působících v Rusku ve všech právních oblastech, které jsou pro zahraniční investory na tomto trhu relevantní.

Moskevská pobočka zajistí vyšší právní komfort klientům CHSH Kališ & Partners

České a slovenské firmy jsou v Rusku vnímány pozitivně. Jejich dobrá pověst do značné míry přetrvává z dob československo-sovětských hospodářských kontaktů a pro navázání spolupráce s ruskými partnery a využití strategických obchodních příležitostí tak stále mají ideální podmínky. Ruská ekonomika zažila na konci roku 2014 extrémní propad rublu, nejhorší od krize 1998, a následnou vlnu inflace, což se negativně projevilo i na obchodních vztazích se zeměmi EU. Situace na ruském trhu je tedy komplikovaná. Řada významných klientů CHSH Kališ & Partners má úzkou vazbu na Ruskou federaci. Jedná se zejména o společnosti z regionu střední a východní Evropy exportující do Ruska a investující buď přímo v Ruské Federaci, nebo v zemích SNS. Na druhé straně patří mezi klienty kanceláře také ruské společnosti s podnikatelskými zájmy v regionu CEE. Výsledkem těchto synergií bylo logicky otevření moskevské pobočky, která kanceláři umožňuje dále

zkvalitnit clientský servis v rámci Ruské federace a dalších států SNS.

“Věříme, že právě v současné složité situaci na ruském trhu je více než kdy jindy potřeba zajistit co nejvyšší a nejrychlejší řešení, být přímo na místě a mít tak větší možnost ohlídat kvalitu poskytovaných služeb,” říká Petr Kališ, vedoucí partner CHSH Kališ & Partners. „Zároveň je třeba si přiznat, že se nacházíme v situaci, kdy řada ruských a českých podnikatelů omezuje hospodářské vztahy se svými partnery v druhé zemi. My to vnímáme naopak jako ideální příležitost zachytit obrat tohoto trendu,” dodává.

Angažování Davida Šimka, který má pětiletou zkušenost s vedením ruské právní pobočky a s ruským právním prostředím jako takovým, je pak zárukou toho, že se tento záměr podaří a že se bude clientský servis CHSH Kališ & Partners v rámci Ruské federace dále rozvíjet.

[CHSH Kališ & Partners s.r.o., advokátní kancelář](#)

Týn 639/1
110 00 Praha 1 - Staré Město

Tel.: +420 221 111 711
Fax: +420 221 111 725
e-mail: office@chsh.cz

© EPRAVO.CZ - Sbírnka zákonů, judikatura, právo | www.epravo.cz

Další články:

- [Advokátní kancelář Eversheds Sutherland posiluje svůj nemovitostní tým](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #9: AI - nová infrastruktura světa, nebo přepálený příběh?](#)
- [Mgr. Helena Freyová, posiluje CEE Attorneys v oblasti M&A, Corporate Strategy & Technology](#)
- [Evropská unie rozšiřuje regulaci AI. Obsah generovaný nebo upravený umělou inteligencí musí být pro uživatele rozpoznatelný](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #8: Umění jako investice: mezi vášní a rizikem](#)
- [ATREUM a K2 LEGAL se spojují: vzniká silná kancelář pro stavebnictví, technologie a byznys](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #7: Tam, kde vznikají unicorny - Jak přemýšlí venture capital](#)
- [Ocenění Flamma získaly Ivana Janů, Jitka Chizzola, Ženy v právu a projekt Máš na to nadace Evy Pavlové](#)
- [ROWAN LEGAL povyšuje Jakuba Jirovského, Lindu Coufalovou, Evu Pavelkovou a Ondřeje Špičáka](#)
- [HAVEL & PARTNERS má tři nové counsely a na seniornější pozice postupuje dalších 16 lidí](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #6: Startupy, AI a Izrael - Kde dnes vznikají miliardové výnosy](#)