

Jakou cenu má advokát?

eFocus

Bylo by lze očekávat, že advokátní obec bude věrna svému povinnému vzdělání, vymáhanému etickému kodexu, jisté předpokládané noblese. Odolávat bazálním instinktům a prvoplánovému chování. Přesto se však všichni chováme častokrát podle nejjednodušších pouček a pravidel z ekonomických učebnic o fungování trhu. Z dob raného kapitalismu.

Při honbě za obsazením trhu, při snaze o získávání klientů, při boji při získávání veřejných zakázek, jsme jako ovce, celý náš advokátní stav, skočili na nejlacinější pudy zákazníka, který vyrukoval z nejhlopější měřítkem nivelační úrovně s poptávkou na cenu. Když se pak někteří z nás rozhodli, že tu cenovou výzvu přijmou a začali nabízet poskytování služeb za pár korun, zafungovalo to přesně nejhorším způsobem pro zájmy advokacie. Místo toho, abychom si řekli jaké služby, na jaké úrovni a za jaké peníze chceme poskytovat, pustili jsme se prakticky všichni do boje jako jedna žena či muž o klienty cestou nejhlopější. Cestou snižování cen a dumpingu. Opravdu chceme všichni prodávat svoji práci za 360 Kč za hodinu, opravdu jsme za ty peníze schopni předstírat (protože pravda už to není, že poskytujeme nejlepší špičkové služby s profesionálními odborníky, dokonale profesně pojištění a s vysokou odbornou erudicí podpořenou dlouholetými zkušenostmi. Můžu si rovnou odpovědět. Brzy to nebudeme schopni už ani předstírat. Ano, je reálně možné poskytovat právní služby za uvedenou cenu. Tak jako je možno prodávat kuřata dovezená z Brazílie v ceně 0,30 USD za 1 kilogram. I toto zboží má svého kupce, i toto zboží má svoji kvalitu. Je jenom jediná možnost. Chceme-li zachovat naše etické standardy, chceme-li nabízet opravdu kvalitní služby, nezbyde nám než dodržovat jinou cenovou politiku, reálně z kalkulovat jaké služby nabízíme, v jaké kvalitě a za jakou cenu. Něco jiného je podbízet se zákazníkovi a něco jiného je nabízet se klientům. Podbízení je mrzké a vymstí se nám, nabízení je čestné a zlepšuje kvalitu právních služeb, určuje jejich skutečnou cenu a realizuje přiměřený zisk, který odpovídá náročnosti profesi advokátů a právníků obecně. Domnívám se, že by jistě neuškodilo, kdybychom vnitřně zaujali postoj, všichni společně, který by deklaroval způsob tvorby cen a nabízení se na trhu služeb, jakýsi vnitřní kodex zodpovědného soutěžitele, vnitřní kodex zodpovědného advokáta, nebyl by nijak složitý

- budu nabízet služby, které opravdu umím, uvedu reálně svoje schopnosti doporučením a profesní zaměřením,
- klientovi nabídnu cenu, která odpovídá férovým podmínkám na trhu, advokátním předpisům, a tarifu a která respektuje všechna ekonomická hlediska důležitá pro dlouhodobý rozvoj advokacie,
- podle svého nejlepšího svědomí a vědomí budu doporučovat své kolegy, kteří postupují při nabízení právních služeb stejně jako já a o jejichž kvalitě jsem přesvědčen.

Zvláště na českém trhu je více než reálně, že nastává potřeba kooperace v soutěživosti a změny přístupu k „trhu právních služeb“. Velké ani střední advokátní kanceláře, ty, které jsou nejvíc vystaveny tržním vlivům v rámci advokátní praxe, nemohou nečinně přihlížet nastalé situaci a současně nemohou očekávat, než že Česká advokátní komora či někdo jiný vstoupí do regulace právních služeb tak, aby současnou deformaci trhu, která není deformací cenovou, ale i morální, napravili za nás a k našemu prospěchu.

JUDr. Václav Vlk,
advokát, partner
Moreno Vlk & Asociados advokátní kancelář

Názor byl publikován v rámci vydání EPRAVO.CZ Digital - únor 2015.



EPRAVO.CZ Digital si můžete stáhnout ZDARMA na App Store a Google Play, a to přímo z Vašeho tabletu či chytrého telefonu. Pokud máte již aplikaci staženou, postačí si stáhnout pouze nové vydání. Využít můžete také webový archiv starších čísel na adrese tablet.epravo.cz.



Další články:

- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #12: Skrytá slabina úspěchu: zakladatelský paradox v řízení bohatství](#)
- [Prémiový rezidenční komplex Bakers Court přináší na realitní trh komfortní bydlení s 5* službami](#)
- [ESG Simple jako praktická opora pro ESG reporting malých a středních podniků](#)
- [Partner BBH Tomáš Sedláček obdržel prestižní ocenění „Lawyer of the Year“ na IFLR Europe Awards 2026 v Londýně](#)
- [LEAGLE.ONE: Kdo pomůže dětem vybrat správnou cestu, když dnešní profese zítra nemusí existovat?](#)
- [Jindřich Fuka novým advokátem Aegis Law](#)
- [LEAGLE.ONE: Advokacie po nástupu AI: Kdo se přizpůsobí, získá náskok. Kdo ne, může zůstat pozadu](#)
- [Digitální důkazy z webu v soudním řízení: jak doložit, co bylo online zveřejněno?](#)
- [Český Deloitte Legal posiluje: Jiřina Procházková jmenována CE partnerkou](#)
- [V lednu přišel šok. Ze seznamu zmizely tisíce soudních překladatelů](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #11: Mezigenerační převod majetku: Největší chyba je neudělat nic](#)