

LEAGLE.ONE: Prodáváte firmu, nebo kus života? Pravda o rodinných akvizicích

Rodinné firmy v Česku a na Slovensku patří mezi nejvyhledávanější akviziční cíle. Nabízejí stabilitu, know-how i silné příběhy. Jenže právě to, co je dělá atraktivními, je zároveň jejich největší slabinou. Jak vypadá akviziční proces v praxi? A kde nejčastěji selhávají kupující i prodávající? Hostem ve studiu leagle.one je výkonný ředitel ADAX Fondu firemního nástupnictví Václav Salač.

Moderuje Michaela Vašinová.

Natočeno ve studiu leagle.one.

Celý rozhovor můžete zhlédnout [zde](#).

© EPRAVO.CZ - Sbírka zákonů, judikatura, právo | www.epravo.cz

Další články:

- [Advokátní kancelář SCHEJBAL & PARTNERS posiluje o předního odborníka na řízení rizik Michaela Milata](#)
- [Lukáš Vacek a Peter Perniš novými vedoucími advokáty Aegis Law](#)
- [endors staví advokacii na pozornosti již deset let. Výročí oslaví 10 událostmi pro klienty](#)
- [Mezinárodní advokátní kancelář bpv BRAUN PARTNERS slavila 20 let](#)
- [Partner BBH Tomáš Sedláček obdržel prestižní ocenění „Lawyer of the Year“ na IFLR Europe Awards 2026 v Londýně](#)
- [LEAGLE.ONE: Kdo pomůže dětem vybrat správnou cestu, když dnešní profese zítra nemusí existovat?](#)
- [Jindřich Fuka novým advokátem Aegis Law](#)
- [LEAGLE.ONE: Advokacie po nástupu AI: Kdo se přizpůsobí, získá náskok. Kdo ne, může zůstat pozadu](#)
- [Český Deloitte Legal posiluje: Jiřina Procházková jmenována CE partnerkou](#)
- [Legal Innovation Day 2026: AI v právu v praxi - inspirace, konkrétní řešení i prostor Libra](#)
- [Stabilizace M&A trhu v Evropě pokračuje, druhé letošní čtvrtletí slibuje oživení](#)