

Novým partnerem advokátní kanceláře Novalia se stává Tomáš Bachtík

Advokátní kancelář Novalia má nového partnera. Je jím advokát Tomáš Bachtík, který v Novalii působí více než sedm let, nejprve jako stážista a poté zde absolvoval také svou koncipienturu. Po úspěšném složení advokátních zkoušek se Bachtík stává partnerem, což potvrzuje dlouhodobou strategii Novalia – každý advokát je zde zároveň i partnerem. Tento postup umožňuje v Česku ojedinělý systém odměňování členů týmů, který Novalia úspěšně uplatňuje od svého založení v roce 2015.

Novým partnerem advokátní kanceláře Novalia je Tomáš Bachtík, který v kanceláři působí přes sedm let, nejprve jako stážista, poté jako koncipient. Bachtík je absolventem Univerzity Karlovy, studoval práva také na Tel Aviv University v Izraeli. Již ve své diplomové práci zúročil zkušenosti nabrané v Novalia, jelikož zkoumal dodnes aktuální téma – legislativní možnosti českých startupů při implementaci zaměstnaneckých akcií, tzv. ESOP.

Bachtík bude i nadále působit v oblasti M&A a obchodního práva. Zaměří se na právní podporu startupů a firem, zejména při jejich financování a exitech.

„Novalia mi umožňuje efektivně pracovat pro skvělé klienty – ať už samostatně, nebo jako součást týmu při velkých transakcích. Být partnerem je obrovská příležitost a velká zodpovědnost, advokátní kancelář Novalia považuji přirozeně za nejlepší platformu, kde mohu rozvinout svou praxi,“ uvádí Tomáš Bachtík, nový partner a společník v advokátní kanceláři Novalia.

Pavel Marc, jeden ze zakládajících partnerů kanceláře Novalia, k tomu dodává: *„Tomášův profesní růst od koncipienta až k partnerovi mi dělá velkou radost, protože je potvrzením naší filozofie. Tomáš si pozici vysloužil, za těch 7 let vyrostl ve skvělého právníka, odborníka, poradce. Zároveň je skvělý lidsky. Jsem proto hrdý, že s ním můžeme Novalii dále rozvíjet.“*



Tomáš Bachtík

Model inspirovaný zahraničními praxemi

Atypický model fungování zavedla kancelář Novalia již v roce 2015. Princip je jednoduchý: po úspěšném složení advokátních zkoušek se koncipienti mohou stát partnery a získávají možnost se podílet na rozhodování i na transparentním systému odměňování. *„Takový model vyžaduje, aby náš partner chápal advokátní byznys v celé jeho šíři. Nejvíc z toho těží pak samotní klienti, naši advokáti totiž mají přímou motivaci se o ně starat co nejlépe,“* komentuje dále Marc.

Bachtík má za sebou řadu významných transakcí, na nichž se aktivně podílel. Například zastupoval Genesis Growth Equity Fund I při investici do Knihobota a podílel se na klíčové investici Seed Starteru České spořitelny do startupu encall nebo na prodeji majoritního podílu v Českých lupkových závodech. Mezi další úspěšné transakce patří například také podpora startupu Keboola, kde Novalia rovněž hrála zásadní roli při rozvoji a expanzi firmy

Další články:

- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #14: Největší riziko bohatství? Když každý radí správně – ale nikdo neřídí celek](#)
- [Advokátní kancelář SCHEJBAL & PARTNERS posiluje o předního odborníka na řízení rizik Michaela Milata](#)
- [Lukáš Vacek a Peter Perniš novými vedoucími advokáty Aegis Law](#)
- [endors staví advokacii na pozornosti již deset let. Výročí oslaví 10 událostmi pro klienty](#)
- [Mezinárodní advokátní kancelář bpv BRAUN PARTNERS slavila 20 let](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #13: Jak investují lidé, kteří chtějí majetek nejen vytvořit, ale i ochránit](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #12: Skrytá slabina úspěchu: zakladatelský paradox v řízení bohatství](#)
- [Partner BBH Tomáš Sedláček obdržel prestižní ocenění „Lawyer of the Year“ na IFLR Europe Awards 2026 v Londýně](#)
- [LEAGLE.ONE: Kdo pomůže dětem vybrat správnou cestu, když dnešní profese zítra nemusí existovat?](#)
- [Jindřich Fuka novým advokátem Aegis Law](#)
- [LEAGLE.ONE: Advokacie po nástupu AI: Kdo se přizpůsobí, získá náskok. Kdo ne, může zůstat pozadu](#)