

# Single Case hlásí rekordní růst a spolupráci s lídry advokátního trhu

Průkopník právnických inovací v Česku, společnost SingleCase, překonala hranici 400 klientů s více než 4 tisíci uživateli. Mezi nimi jsou například Rowan Legal, přední česká a slovenská advokátní kancelář s více než 30letou tradicí nebo Grant Thornton, nejrychleji rostoucí poradenská firma na českém trhu.

Inovativní právně-technologická firma [SingleCase](#) už sedmým rokem víří vody inovací v Česku. Nedávno se týmu pod vedením Lucie Tvarůžkové a Pavla Krkošky povedlo zapojit elitní hráče na trhu. „Mezi největší klienty v poslední době patří oceňované české advokátní kanceláře PRK Partners a Rowan Legal nebo nejvýznamnější slovenská kancelář RUŽIČKA AND PARTNERS,“ říká Lucie Tvarůžková, managing partnerka v přední české LegalTech společnosti SingleCase. Kromě českých a slovenských kanceláří pomáhá SingleCase také české pobočce globální advokátní kanceláře Taylor Wessing, která pomáhá nejinnovativnějším lidem a podnikům na světě.

SingleCase i přes koronavirová omezení překonali hranici 400 klientů, mezi kterými jsou kromě advokátních kanceláří také patentové kanceláře, účetní a daňové firmy. „Jde například o největší patentovou kancelář Rott, Růžička & Guttmann nebo českou pobočku mezinárodní poradenské společnosti Grant Thornton, která vznikla sloučením čtyř velkých českých daňových a účetních kanceláří a do SingleCase převedla přes 450 uživatelů,“ popisuje Pavel Krkoška, ředitel a spoluzakladatel Single Case.

Celkem využívá pravidelně inovativní prostředí SingleCase ke své práci přes 4 tisíce právníků a dalších expertů. „Zaměřujeme se na slabá místa v chodu kanceláří – efektivní vykazování, rychlou fakturaci, nově na digitální komunikaci s jejich zákazníky, a díky tomu se nám daří rychle růst,“ říká Lucie Tvarůžková.

SingleCase i díky nedávným akvizicím hlásí meziroční nárůst práce o 150 procent. S klienty se LegalTech experti aktuálně zaměřují na tři oblasti. Tou první je efektivní řízení kanceláře, druhou pak změna pohledu právníků na to, co nabízí svým zákazníkům a jak své služby digitalizovat. Poslední klíčovou oblastí posledních let je kyberbezpečnost. I proto experti ze SingleCase nedávno vydali [Deset ověřených pravidel, jak se před takovými útoky efektivně bránit](#).

Na podzim chystá SingleCase uvedení celé řady novinek – mezi nimi například CRM modul pro správu klientů a spisů nebo nový modul fakturace. Na začátku příštího roku pak spustí mobilní aplikaci pro zabezpečenou komunikaci právníků se zákazníky advokátních kanceláří.

## Další články:

- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #14: Největší riziko bohatství? Když každý radí správně – ale nikdo neřídí celek](#)
- [Advokátní kancelář SCHEJBAL & PARTNERS posiluje o předního odborníka na řízení rizik Michaela Milata](#)
- [Lukáš Vacek a Peter Perniš novými vedoucími advokáty Aegis Law](#)
- [endors staví advokacii na pozornosti již deset let. Výročí oslaví 10 událostmi pro klienty](#)
- [Mezinárodní advokátní kancelář bpv BRAUN PARTNERS slavila 20 let](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #13: Jak investují lidé, kteří chtějí majetek nejen vytvořit, ale i ochránit](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #12: Skrytá slabina úspěchu: zakladatelský paradox v řízení bohatství](#)
- [Partner BBH Tomáš Sedláček obdržel prestižní ocenění „Lawyer of the Year“ na IFLR Europe Awards 2026 v Londýně](#)
- [LEAGLE.ONE: Kdo pomůže dětem vybrat správnou cestu, když dnešní profese zítra nemusí existovat?](#)
- [Jindřich Fuka novým advokátem Aegis Law](#)
- [LEAGLE.ONE: Advokacie po nástupu AI: Kdo se přizpůsobí, získá náskok. Kdo ne, může zůstat pozadu](#)