

# Single Case hlásí rekordní růst a spolupráci s lídry advokátního trhu

Průkopník právnických inovací v Česku, společnost SingleCase, překonala hranici 400 klientů s více než 4 tisíci uživateli. Mezi nimi jsou například Rowan Legal, přední česká a slovenská advokátní kancelář s více než 30letou tradicí nebo Grant Thornton, nejrychleji rostoucí poradenská firma na českém trhu.

Inovativní právně-technologická firma [SingleCase](#) už sedmým rokem víří vody inovací v Česku. Nedávno se týmu pod vedením Lucie Tvarůžkové a Pavla Krkošky povedlo zapojit elitní hráče na trhu. „Mezi největší klienty v poslední době patří oceňované české advokátní kanceláře PRK Partners a Rowan Legal nebo nejvýznamnější slovenská kancelář RUŽIČKA AND PARTNERS,“ říká Lucie Tvarůžková, managing partnerka v přední české LegalTech společnosti SingleCase. Kromě českých a slovenských kanceláří pomáhá SingleCase také české pobočce globální advokátní kanceláře Taylor Wessing, která pomáhá nejinnovativnějším lidem a podnikům na světě.

SingleCase i přes koronavirová omezení překonali hranici 400 klientů, mezi kterými jsou kromě advokátních kanceláří také patentové kanceláře, účetní a daňové firmy. „Jde například o největší patentovou kancelář Rott, Růžička & Guttmann nebo českou pobočku mezinárodní poradenské společnosti Grant Thornton, která vznikla sloučením čtyř velkých českých daňových a účetních kanceláří a do SingleCase převedla přes 450 uživatelů,“ popisuje Pavel Krkoška, ředitel a spoluzakladatel Single Case.

Celkem využívá pravidelně inovativní prostředí SingleCase ke své práci přes 4 tisíce právníků a dalších expertů. „Zaměřujeme se na slabá místa v chodu kanceláří – efektivní vykazování, rychlou fakturaci, nově na digitální komunikaci s jejich zákazníky, a díky tomu se nám daří rychle růst,“ říká Lucie Tvarůžková.

SingleCase i díky nedávným akvizicím hlásí meziroční nárůst práce o 150 procent. S klienty se LegalTech experti aktuálně zaměřují na tři oblasti. Tou první je efektivní řízení kanceláře, druhou pak změna pohledu právníků na to, co nabízí svým zákazníkům a jak své služby digitalizovat. Poslední klíčovou oblastí posledních let je kyberbezpečnost. I proto experti ze SingleCase nedávno vydali [Deset ověřených pravidel, jak se před takovými útoky efektivně bránit](#).

Na podzim chystá SingleCase uvedení celé řady novinek – mezi nimi například CRM modul pro správu klientů a spisů nebo nový modul fakturace. Na začátku příštího roku pak spustí mobilní aplikaci pro zabezpečenou komunikaci právníků se zákazníky advokátních kanceláří.

## Další články:

- [LEAGLE.ONE: Prodáváte firmu, nebo kus života? Pravda o rodinných akvizicích](#)
- [Clifford Chance Prague Association jmenuje dva nové Counsels a jednoho Of Counsel](#)
- [Vítězem Zákona roku je flexinovela zákoníku práce, bodovaly také daňové a účetní změny](#)
- [Advokátní kancelář Eversheds Sutherland posiluje svůj nemovitostní tým](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #9: AI - nová infrastruktura světa, nebo přepálený příběh?](#)
- [Mgr. Helena Freyová, posiluje CEE Attorneys v oblasti M&A, Corporate Strategy & Technology](#)
- [Evropská unie rozšiřuje regulaci AI. Obsah generovaný nebo upravený umělou inteligencí musí být pro uživatele rozpoznatelný](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #8: Umění jako investice: mezi vášní a rizikem](#)
- [ATREUM a K2 LEGAL se spojují: vzniká silná kancelář pro stavebnictví, technologie a byznys](#)
- [LEAGLE.ONE: Triangle Family Office #7: Tam, kde vznikají unicorny - Jak přemýšlí venture capital](#)
- [Ocenění Flamma získaly Ivana Janů, Jitka Chizzola, Ženy v právu a projekt Máš na to nadace Evy Pavlové](#)